

6 Visites Évangéliques

1

Annexe du livre : GUIDE PRATIQUE POUR
ÉVANGÉLISATION COMMENT GAGNER ET GARDER DES
MEMBRES

2e ÉDITION

Par le Dr Balvin B. Braham

Ce matériel protégé par le droit d'auteur ne peut être imprimé ou reproduit sous quelque forme qu'avec l'autorisation de l'auteur.

6

Visites Évangéliques

DE NOMBREUX RÉCITS à travers le monde témoignent que l'implantation de congrégations adventistes du septième jour et la croissance importante de l'Église est largement due aux contacts personnels entre membres d'églises et les gens de l'extérieur. Ces contacts évangéliques ont apporté espoir et conviction à des millions de personnes qui vivent aujourd'hui dans l'attente du second avènement.

Les pionniers de l'adventisme dans la Division interaméricaine

En 1879, le pasteur John N. Loughborough – missionnaire adventiste venu des États-Unis d'Amérique et vivant à Southampton, Angleterre, et William Ings, colporteur de la même ville anglaise – envoyèrent un carton de livres et de prospectus à Haïti, sans préciser d'adresse. Ces écrits arrivèrent entre les mains d'un missionnaire épiscopalien qui, à son tour, les présenta à d'autres missionnaires protestants. Un missionnaire baptiste distribua les publications à sa congrégation. Quand Henry Williams et sa femme – jeune couple jamaïcain de cette église – étudièrent les textes, ils commencèrent à observer le sabbat comme jour de repos et à partager ce qu'ils avaient appris. En 1892, plus de dix ans après, le pasteur L.C. Chadwick leur rendit visite pour la première fois. Il les baptisa, et ils devinrent les premiers adventistes du septième jour de la Division interaméricaine.

Henry Williams et sa femme continuèrent leurs activités évangéliques à travers la Jamaïque, et leur influence se répandit dans la région caribéenne. Des personnes vivant sur d'autres îles et d'autres pays participèrent aussi aux visites évangéliques et à la distribution de publications. Cela contribua à la croissance de l'adventisme dans ce territoire. Avec l'augmentation des membres,

la Conférence générale procura des dirigeants pour travailler dans le territoire et créa, en 1906, l'union de fédération des Indes occidentales. Par la suite, la Mission Latine Américaine du Nord fut créée en 1914. En 1922, la Conférence générale organisa la Division interaméricaine comptant 8 146 membres dans 221 églises réparties au sein de 3 fédérations et 10 missions. Dès 1924, le nombre de membres en Inter-Amérique passa à 11 670, regroupés dans 229 églises. En 2012, cet effectif atteignait les 3,6 millions, et la croissance continue encore aujourd'hui. Les visites évangéliques faites par les laïques constituent un facteur primordial de cette croissance.

Les pionniers de l'adventisme dans la Division Sud-américaine

Un docker de New York souhaitait envoyer quelques publications portugaises en Amérique du Sud, le « continent négligé ». Il les confia au capitaine d'un bateau qui promit de les remettre à quelqu'un au Brésil. Au moment de rentrer à New York, il se souvint de sa promesse et se débarrassa du colis en le lançant sur le quai où son navire avait déjà largué les amarres. un commerçant de Santa Catarina emporta les publications chez lui et s'en servit comme papier d'emballage dans son épicerie. Parmi ses clients, un ivrogne utilisa le papier pour colmater les fissures du mur de sa cuisine. Le jour arriva où, penché contre son mur, il se mit à lire. Plus il lisait, plus il eut le sentiment qu'il avait trouvé ce qu'il recherchait. Il devint le premier adventiste du Brésil. Cet homme commença à visiter des gens pour leur parler de l'Évangile, et aujourd'hui ce petit ministère laïc a donné lieu à une abondante moisson. Des millions de personnes se réjouissent dans la foi adventiste, et les visites personnelles figurent encore parmi les activités les plus importantes de l'Église dans la Division Sud-américaine.

La plume inspirée soutient les visites évangéliques

L'esprit de prophétie accentue beaucoup l'évangélisation individuelle. Ellen White déclare : « L'œuvre du Christ comprenait de nombreux entretiens particuliers. Le Sauveur affectionnait les

tête-à-tête. Ce qu'une âme avait reçu passait ensuite à des milliers d'autres. » — *Témoignages pour l'Église*, vol. 2, chap. 55, p. 468. Les disciples de Jésus employèrent la même méthode pour prêcher l'Évangile. Actes 8.26-40 retrace l'entretien entre Philippe et l'eunuque éthiopien après lequel cet éminent officier gouvernemental accepta Jésus.

L'histoire de la femme samaritaine dans le quatrième chapitre de Jean illustre comment toute une cité reçut la connaissance salvatrice de Jésus par une visite et un contact en tête-à-tête. Dans son livre *Jésus-Christ*, Ellen White écrit :

Jésus n'attendait pas qu'un vaste auditoire fût rassemblé. Souvent il commençait à enseigner quelques personnes réunies autour de lui ; les passants s'arrêtaient alors, l'un après l'autre, pour écouter, si bien qu'une multitude ne tardait pas à entendre avec étonnement et révérence les paroles divines prononcées par le Maître envoyé du ciel. Celui qui travaille pour le Christ ne doit pas éprouver moins de ferveur en parlant à un petit nombre d'auditeurs. Il se peut qu'une seule personne se trouve présente pour écouter le message ; mais qui peut dire jusqu'où s'étendra son influence ? Même aux yeux des disciples, l'entretien du Sauveur avec une femme de Samarie paraissait chose insignifiante. Mais il argumenta avec elle avec plus de zèle et d'éloquence que s'il s'était trouvé en présence de rois, de magistrats ou de grands prêtres. Les leçons qu'il donna à cette femme ont été répétées jusqu'aux extrêmes limites de la terre.

Dès qu'elle eut trouvé le Sauveur, la Samaritaine lui amena des âmes. Elle se montra animée d'un esprit missionnaire plus efficace que celui des disciples. [...] Grâce à une femme pour laquelle ils n'éprouvaient que du mépris, toute la population d'une cité eut l'occasion d'entendre le Sauveur. — chap. 19, p. 163, 164.

Les visites évangéliques calquées sur la méthode de Jésus produisent d'abondants résultats ; elles sont encore aujourd'hui indispensables au peuple de Dieu qui s'engage dans l'évangélisation. Ellen White écrivait : « Pendant des années, il m'a été dit que le travail de maison en maison est celui qui fera de la prédication de la Parole un succès. » — *Évangéliser*, sect. 13, p. 429. Madame White pouvait ainsi affirmer que « ce n'est pas la prédication qui est la chose la plus importante, mais le travail de maison en maison ». — *Le ministère évangélique*, sect. 10, p. 403. « Partout se trouvent des gens auxquels la Parole de Dieu n'a jamais

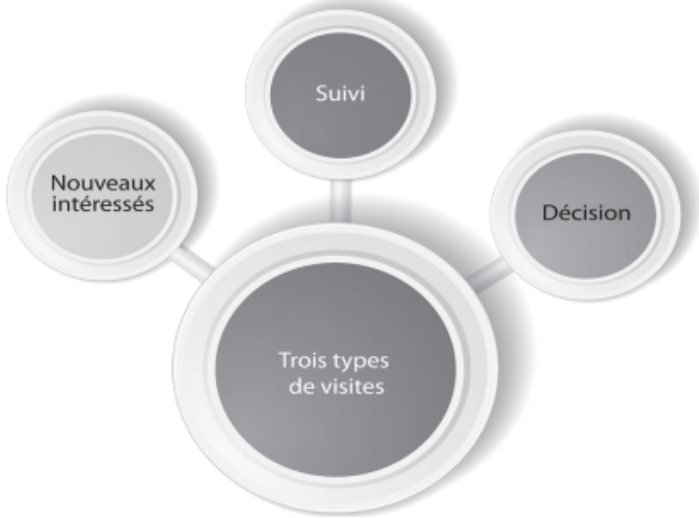
été présentée et qui n'assistent à aucun service religieux. Pour que l'Évangile leur parvienne, il faut aller les trouver chez eux. » — *Le ministère de la guérison*, p. 119.

La pratique des visites évangéliques

Ceux qui croient en Jésus doivent être proactifs dans leur préparation à aller vers les autres et partager leur foi. Pour y parvenir, il est essentiel de consacrer beaucoup de temps à la prière personnelle et l'étude de la Bible. Chaque chrétien sincère devrait aspirer à une vie de prière plus significative et une étude personnelle plus profonde de la Bible, pour enrichir leur spiritualité (1 Thessaloniens 5.17 ; 2 Timothée 2.15). La vie de prière de Jésus est un modèle pour tous les croyants. Comme Jésus, chacun doit trouver un moment, un endroit et une méthode propices à la prière. Ils doivent prier en s'attendant et en croyant à la réponse du Seigneur. Prier et étudier la Parole devraient constituer une manière de vivre qui précède et accompagne les visites évangéliques.

Effectuées à domicile, ces visites ont un but précis : amener les âmes à Jésus. Il en existe plusieurs types, mais dans cette section, nous nous focaliserons sur trois d'entre elles : (1) visites aux nouveaux intéressés, (2) visites de suivi et (3) visites en vue d'une décision. Quand une personne commence par rencontrer un nouvel intéressé, la progression naturelle sera d'avancer vers l'étape du suivi et par la suite celle de la décision. Chaque croyant doit aspirer à ce que ses visites évangéliques culminent en des prises de décisions pour le Christ.

Schéma n° 1 : Types de visites évangéliques



Ce sont des visites aux personnes avec lesquelles les croyants n'ont eu aucun échange personnel et qu'ils aimeraient conduire à Jésus. Pour commencer, il n'est pas nécessaire de se focaliser d'emblée sur le thème du salut ; il est préférable de bâtir une relation sociale solide et s'orienter par la suite vers la spiritualité. Le croyant aura donc à réitérer ses contacts. Il ne faut pas se préoccuper uniquement des connaissances ou des amis que l'on fréquente, mais également des parfaits étrangers. La première étape à franchir est d'établir une liste de nouveaux intéressés à contacter. Présentez leurs noms en prière au Seigneur et demandez-lui de vous guider pour aborder et influencer ces personnes afin de les amener à un cheminement intime avec Dieu. tout en priant pour elles, cherchez la bonne occasion d'entamer le processus des visites. Soyez également prêt si le Seigneur place une personne sur votre route de façon imprévue.

Maintenant que vous savez ceux que vous allez contacter, il faut choisir un moment et un endroit appropriés. Si vous manquez d'assurance ou que vous êtes timide, demandez à une personne expérimentée de vous accompagner. Cependant, comme le Seigneur est votre associé dans ce projet, que vous avez demandé son aide et que vous êtes assuré de sa présence, vous devez aller de l'avant avec foi. Si une personne bien expérimentée vous

accompagne, demandez-lui de vous coacher sur la manière d’initier la conversation et de mener la visite. Il est important de ne jamais oublier que les méthodes des autres peuvent ne pas correspondre à votre personnalité et votre façon de travailler. D’où la nécessité de chercher votre propre approche. Les gens aiment parler de leur famille, leurs enfants, leur carrière : saisissez cette occasion pour établir un lien personnel.

Si vous êtes au courant d’un événement particulier dans la vie de la personne que vous aimeriez contacter, c’est une bonne idée d’établir le premier contact à cette occasion. Si le Nouvel An approche, rendez-lui une visite de nouvel an. S’il s’agit de son anniversaire, d’une date marquante, ou de la réussite à un examen, saisissez l’occasion pour lui souhaiter vos bonnes pensées et initier le contact. Vous pouvez peut-être apporter un cadeau, si possible. Choisissez-les en fonction des intérêts de la personne et pour lui faire plaisir. Si elle a des enfants, vous pouvez offrir des revues, des livres d’histoires ou des CD contenant des récits chrétiens édifiants que toute la famille appréciera.

Une naissance, un deuil, ou d’autres moments cruciaux offrent la possibilité d’entrer en contact avec une personne. Il peut s’agir aussi d’un événement capital dans la communauté, l’entreprise ou le monde. À l’ère technologique où les gens sont absorbés par leur vie personnelle et d’autres préoccupations, le premier contact peut être effectué par mail, lettre, appel, sms, ou réseau social. Transmettre un message par quelqu’un que vous connaissez constitue une autre possibilité. Par exemple, un ami peut dire de votre part et en votre absence : « Je connais quelqu’un qui utilise souvent les réseaux sociaux et qui aimerait bien vous rencontrer. Et si je vous le présentais ? »

Ce contact initial peut permettre de se familiariser avec la personne et entamer le tissage d’un lien social solide. Des conversations régulières peuvent mener au thème de la providence divine. Puis, vous pouvez lui proposer de participer à des activités au bénéfice des autres. À mesure que la familiarité grandit, vous aurez peut-être la possibilité d’aborder des sujets bibliques et l’intéressé vous posera lui-même une question relative à la foi. Ne laissez pas passer ces occasions. Soyez vigilant et prêt à discerner les opportunités d’atteindre votre objectif ! Au moment propice,

invitez l'intéressé à l'église pour assister à un concert, un projet communautaire, ou une activité sociale.

Comment aborder l'aspect spirituel de la conversation

Il y a de nombreuses questions et expériences qui permettent d'entamer et de poursuivre un échange spirituel quand on rend visite à un nouvel intéressé. Parfois, la transition émerge naturellement d'une situation ou de la conversation. On peut alors faire allusion au temps et à l'énergie investis dans le choix et le développement d'une carrière, souvent au détriment de la vie spirituelle. Une bonne question serait, dans ce cas : « À votre avis, comment les gens devraient-ils faire pour grandir spirituellement ? » Face à une tragédie, une expérience négative, ou même la résolution positive d'une situation difficile, vous pouvez dire : « Comment votre conception de Dieu a-t-elle été influencée par cette expérience ? »

Après plusieurs conversations, vous pouvez demander à la personne : « Nous avons parlé de bien des choses, mais nous n'avons jamais évoqué la religion. Si vous me permettez, où en êtes-vous actuellement dans votre cheminement spirituel ? » Parfois, on peut même entrer en matière ainsi : « Quelle est votre conception personnelle de Dieu ? » Vous pouvez aussi initier une conversation spirituelle en disant : « Aimerez-vous que je vous parle brièvement de ma relation personnelle avec Dieu ? » La question suivante peut aussi servir d'amorce : « Est-ce qu'à un moment donné dans votre vie, vous avez accepté Jésus comme votre Sauveur ? »

Voici d'autres exemples : Puis-je vous raconter comment je suis arrivé à cette étape de mon cheminement spirituel ? Pensez-vous que les valeurs spirituelles influencent la vie conjugale, ou la vision de la vie et du travail ? Si vous étiez sûr que Dieu existe, aimeriez-vous le connaître personnellement ? Si vous pouviez connaître Dieu personnellement, le feriez-vous ? Que pensez-vous de votre foi ? Avez-vous fait la passionnante découverte de connaître Dieu personnellement ? Allez-vous souvent à l'église ? Aimerez-vous que nous parlions un peu des bases de nos croyances chrétiennes ? Pouvons-nous parler un peu de quelques thèmes primordiaux de la vie ? Pensez-vous que nous devrions accorder plus de place à la foi dans nos vies ? Et si je vous parlais en partie de mes croyances fondamentales pour que vous puissiez voir si cela vous intéresse ? Beaucoup de gens se disent chrétiens. Qu'est-ce

qu'un chrétien selon vous ? Quelqu'un vous a-t-il déjà expliqué comment fortifier votre foi ?

D'autres moyens d'entrer en empathie avec les gens

Invitez la personne chez vous pour une rencontre amicale. Dites-lui que cela vous plairait beaucoup de l'avoir comme ami ou de passer des moments agréables avec elle. Pendant votre visite, il serait bon d'adresser une prière de circonstance à un moment donné. Cela peut être un excellent témoignage de votre foi. Si nécessaire, invitez – ou demandez à la personne d'inviter – d'autres familles, amis, connaissances pour participer à une activité intéressante. Si vous ne savez quoi faire à cette occasion, vous pouvez chanter ensemble ou regardez un DVD contenant un message spirituel qui peut stimuler des conversations. L'ambiance peut être encore plus conviviale si vous servez un repas. Cela peut aussi être l'occasion d'introduire le sujet de la santé. Une sortie en famille ou une autre activité récréative peut aussi captiver l'attention, retenir l'intérêt, tisser une relation, créer une transition vers des sujets plus transcendants et des thèmes relatifs à la foi.

Le suivi

Les visites aux nouveaux intéressés se sont bien déroulées, la transition a eu lieu, et maintenant les conversations portent aussi sur les choses spirituelles. Il se peut aussi que vous ayez à visiter une personne intéressée par un sujet biblique particulier. Une autre aura assisté à une réunion et répondu à un appel ; le but de la visite sera de poursuivre l'étude entamée. Peut-être même qu'il s'agit de quelqu'un ayant exprimé le désir de marcher avec Jésus, d'où la nécessité d'un suivi. Ellen White a dit : « L'intérêt suscité doit être suivi grâce à un travail personnel : par des visites, des études bibliques, en enseignant à sonder les Écritures, en priant avec les familles et les personnes intéressées et en cherchant à graver plus profondément les impressions produites sur les cœurs et sur les consciences. » — *Évangéliser*, sect. 13, p. 395.

Visiter une personne qui ne vient plus à une campagne d'évangélisation

Ceux qui ont manifesté de l'intérêt pour une campagne d'évangélisation peuvent avoir manqué certaines soirées. Le suivi

a pour but de les tenir au courant du message central de chaque sujet présenté en leur absence et d'obtenir un retour de leur part. On pourra leur procurer des documents imprimés à propos de ces sujets. La visite sert aussi à les encourager à revenir aux réunions. Si une difficulté les a éloignés, proposez votre aide, dans la mesure du possible, pour résoudre la situation et les ramener à la campagne.

Il est judicieux de leur parler du thème que le prédicateur développera à la réunion suivante, en soulignant toujours que le sujet est passionnant et qu'il serait dommage de le rater. S'ils ne peuvent pas venir, dites-leur que vous êtes navré, trouvez la date qui leur conviendrait mieux, et donnez-leur l'assurance que vous les tiendrez informés des éléments-clé du message. Cependant, ne partez pas sans convenir avec eux de la prochaine date à laquelle ils s'engagent à venir de nouveau. Dites-leur que vous reprendrez contact pour les informer et les aider à retourner aux réunions.

Suivi pendant une campagne d'évangélisation

Quand une personne répond à un appel au cours d'une réunion et exprime le désir d'apprendre davantage, c'est le moment de commencer un suivi. Le visiteur, dans ce cas, peut se préparer. Sa visite doit être bien planifiée, car il s'agit de parler de la Bible à l'intéressé. Si la personne a évoqué une question spécifique, n'oubliez pas de faire des recherches sur le sujet et d'avoir des réponses à apporter. L'un des objectifs de ce suivi est de préparer l'intéressé à prendre la décision de se faire baptiser.

Si la campagne d'évangélisation est à l'origine de ce suivi, révisiez avec la personne les éléments-clé des messages présentés et fournissez des réponses à ses questions. Si elle ne pose aucune question, posez-en quelques-unes sur les points de doctrine essentiels. Utilisez des passages bibliques pour renforcer ces concepts. Une série de guides d'étude biblique peut vous être très utile. Vous trouverez ci-après un modèle de carte d'engagement permettant de couvrir les points de doctrine importants pendant le suivi de l'intéressé.

Conseils d'ordre général

La requête d'une visite sort parfois du cadre d'une campagne d'évangélisation, et découle d'une rencontre ayant créé un intérêt. Parfois, l'intéressé lui-même prend cette initiative, pour

des raisons diverses. une série d'études bibliques est un des meilleurs moyens permettant de rendre témoignage à cette personne et de répondre à ses besoins de façon méthodique. Il est toujours important d'apporter des réponses satisfaisantes à ses questions.

On a souvent besoin de renforts, raison pour laquelle Jésus envoya ses disciples par petits groupes ou en équipes. Choisissez bien votre équipe. Si vous et votre équipe n'avez pas la compétence de répondre à certaines questions, dites-le à l'intéressé. Dites-lui qu'une autre personne pourra lui apporter des réponses adéquates et que vous comptez l'inviter à la visite suivante. Demandez à l'intéressé la permission de vous faire accompagner par cette personne. S'il faut du temps et des recherches pour répondre à une question, dites à l'intéressé que vous allez approfondir le sujet et lui fournir une réponse à la prochaine occasion.

Ne perdez pas de temps à discuter sur des points de désaccord. « Nous avons là un enseignement pour tous nos prédicateurs, nos représentants-évangélistes et nos ouvriers. Quand vous vous trouvez en présence de gens qui, comme Nathanaël, ont des préjugés contre la vérité, n'insistez pas trop sur vos conceptions particulières. Parlez tout d'abord avec eux de sujets sur lesquels vous pouvez tomber d'accord. Recueillez-vous avec eux pour prier, et, avec une foi humble, formulez vos requêtes devant le trône de la grâce. Ainsi, vous trouverez-vous dans une relation plus étroite avec le ciel, les préjugés perdront leur force, et il sera plus facile d'atteindre les cœurs. — *Évangéliser*, sect. 13, p. 403.

Il arrive, au fil des visites, que des problèmes d'ordre social, émotionnel, ou physique soient « déterrés » et doivent être résolus avant que l'intéressé ne se donne à Jésus. Dans ces cas, si vous n'êtes pas à la hauteur, confiez la personne à un spécialiste qui l'accompagnera vers une solution. Veillez toujours à ne pas vous aventurer en territoire inconnu. Laissez le travail spécialisé aux spécialistes. Si vous référez la personne, gardez contact avec elle. En tissant des liens solides, vous l'aidez à affronter ses problèmes et à se joindre au bercail dans la joie.

La décision

Quand un intéressé a participé à des échanges relatifs à sa destinée éternelle et qu'il arrive le moment pour lui de se décider à

suivre le Seigneur dans le baptême, il est nécessaire de lui rendre une visite pour cela. Cette visite peut ne pas succéder à celles entreprises auprès des nouveaux intéressés ou effectuées dans le cadre d'un suivi. Le fait est que la personne est maintenant sur le point de prendre une décision capitale par rapport à sa destinée éternelle. C'est donc sur cette décision qu'il faudra se focaliser.

Repérez rapidement les aspects où vous investirez vos efforts. Si vous êtes en pleine campagne d'évangélisation, cette personne est-elle prête à se joindre à l'église maintenant ou plus tard ? Focalisez-vous sur ceux qui sont prêts à se décider immédiatement pour le baptême. Certaines personnes sont disposées, mais, à cause de certaines situations, elles ne sont pas préparées à se faire baptiser. Elles feront partie d'une moisson future. Ne les abandonnez pas, mais gardez le contact pour qu'elles voient, ressentent et sachent que vous vous intéressez sincèrement à elles. Demandez à d'autres membres d'église de leur rendre visite en attendant. Ils y a aussi ceux qui sont préparés mais non disposés. Vous aurez peut-être à faire intervenir des interlocuteurs qui les mettront davantage en confiance et arriveront à les persuader. Les décisions de ceux qui sont disposés et préparés doivent être prises en compte immédiatement.

Souvenez-vous que contrecarrer un intéressé par des argumentations ne constitue jamais une approche idéale. Quand une personne est sur le point de se décider, elle cherche parfois des échappatoires. Soyez-en conscient, avancez, et n'entamez pas une discussion houleuse qui dévierait de la mission qui vous tient à cœur. À ce point, les études bibliques ne doivent servir qu'à enlever des doutes ou résoudre des problèmes bien spécifiques. Ce sont des moments où une bataille pour le contrôle de l'esprit fait rage, et elle requiert des prières incessantes. Donnez à l'intéressé une carte d'engagement et une charte d'alliance à signer. En apposant son nom, sa signature et la date prévue pour son baptême, il éprouvera un sentiment de responsabilité vis-à-vis de la décision qu'il est en train de prendre.

La carte d'engagement couvre des points de doctrine spécifiques. Elle servira de guide aux membres d'église qui travaillent à présenter aux intéressés les doctrines importantes menant à la charte d'alliance. Le formulaire A (p. 56, 57) fournit un modèle de cette carte, pouvant être contextualisée selon les besoins.

**Formulaire A: Exemple de carte d'engagement
Mes engagements personnels**

Nom : _____

Date : _____

J'ai étudié, accepté et cru en la doctrine de Dieu :

1. La Parole de Dieu
2. La Trinité
3. Dieu le Père
4. Dieu le Fils
5. Dieu le Saint-Esprit

Signature : _____

J'ai étudié, accepté et cru en la doctrine de l'homme :

6. La création
7. La nature de l'homme

Signature : _____

J'ai étudié, accepté et cru en la doctrine du salut :

8. Le grand conflit
9. La vie, la mort, et la résurrection du Christ
10. L'expérience du salut
11. Grandir en Christ

Signature : _____

J'ai étudié, accepté et cru en la doctrine de l'Église :

12. L'Église
13. Le reste et sa mission

Formulaire A: Exemple de carte d'engagement
Mes engagements personnels

- 14. L'unité du corps du Christ
- 15. Baptême
- 16. La Cène du Seigneur
- 17. Dons spirituels et ministères
- 18. Le don de prophétie

Signature: _____

J'ai étudié, accepté et cru les doctrines suivantes liées à la vie chrétienne :

- 19. La loi de Dieu
- 20. samedi
- 21. Intendance
- 22. Conduite chrétienne
- 23. Le mariage et la famille

Signature: _____

J'ai étudié, accepté et cru les doctrines suivantes relatives aux événements de fin :

- 24. Le ministère du Christ dans le sanctuaire céleste
- 25. La seconde venue du Christ
- 26. Mort et résurrection
- 27. Le millénaire et la fin du péché
- 28. La nouvelle terre

Signature: _____

La charte d'alliance est un accord signé par lequel l'intéressé prend la décision de soumettre sa vie au Seigneur et de sceller sa décision par le baptême à une date spécifiée. Elle implique aussi son engagement à devenir un disciple actif du Christ et un membre de l'église. Le formulaire B présente un modèle de cette charte.

Formulaire B: Exemple de charte d'Alliance

Mon alliance personnelle avec Dieu

Je m'appelle : _____

- J'ai accepté Jésus comme Sauveur personnel et j'ai décidé de devenir chrétien.
- J'ai erré loin de Jésus, mais j'ai choisi de ne plus faire cela. Je m'engage à me donner entièrement à lui.
- J'ai suivi le Seigneur Jésus par le passé, mais j'accepte maintenant les vérités bibliques supplémentaires relatives au sabbat du septième jour.

J'ai décidé de vivre en harmonie avec toute la vérité des Écritures.

- Reconnaissance que j'ai la responsabilité d'obéir de façon complète, je veux sceller mon alliance avec Jésus par le baptême.

Date de mon baptême : _____

Mon adresse : _____

Signature : _____

Date : _____

Comment susciter des décisions à suivre le Seigneur

Les gens prennent souvent des décisions en fonction de la valeur qu'elles leur apporteront. Ils évaluent les risques et les comparent à la récompense à obtenir. D'ordinaire, au moment de franchir le pas, de nombreuses distractions s'érigent devant eux. L'intéressé qui est sur le point de choisir Jésus doit déterminer la valeur ultime de son choix, notamment s'il aura à renoncer à une chose qui lui est chère en cours de route. Le diable l'attaque et le décourage souvent à ce moment-là, notamment en se servant des personnes de l'entourage intime de l'intéressé. C'est pour cela que la prière est primordiale dans ces visites.

L'expression des émotions occupe une place importante dans la prise de décisions. Le croyant chrétien qui cherche à susciter des décisions lors de visites évangéliques doit exprimer avec enthousiasme la joie de l'Évangile. Que l'intéressé ressente la joie et le bonheur qui surgissent quand l'Esprit de Dieu agit, et offrez-lui la liberté d'exprimer cette émotion.

Toutefois, l'intéressé ne devrait pas attendre d'éprouver une émotion particulière. Une décision dépasse une simple émotion. Elle consiste en un examen calculé et intentionnel des faits présentés et une action consciente en réponse à la vérité. Si les émotions étaient l'unique fondement d'une décision, de nombreux fidèles serviteurs du Seigneur aujourd'hui n'auraient jamais mis la main à la charrue.

Ceux qui motivent les intéressés à se décider pour Jésus doivent leur faire part des récompenses et des valeurs subséquentes, en les comparant aux facteurs induisant une résistance. Il faut encourager l'intéressé à contempler les valeurs plus élevées. Montrez-lui ce qui produira les meilleurs résultats à long-terme, et incitez-lui à préférer la récompense éternelle à la satisfaction temporaire.

Si une personne dépend des émotions qu'elle peut ressentir, elle cherchera souvent à reporter sa décision, parce que tout en reconnaissant la vérité et la meilleure voie à suivre, elle a du mal à se décider par rapport aux valeurs. Elle ne ressentira pas que son choix est bon ou attrayant, et l'attitude la plus censée peut paraître sombre.

La maîtrise cognitive joue un rôle majeur dans la prise de décisions. Beaucoup d'intéressés placent une valeur excessive sur une relation particulière ou sur quelque chose qui leur tient à cœur. Cela ne les encourage pas à couper des liens et entamer de nouvelles relations. Ces personnes ont tendance à préférer la gratification immédiate à la récompense plus lointaine. Pour surmonter cela, elles doivent acquérir suffisamment de maîtrise cognitive pour détourner leur attention de ce qui les obnubile. Elles doivent apprendre à découvrir, faire un acte de foi, et faire confiance au Seigneur pour qu'il réalise ses promesses et les portent à de nouveaux sommets dans leur expérience religieuse.

L'art de la persuasion

Pour prendre une décision pour Jésus, il faut dépendre de la prière. La puissance divine est une influence majeure dans cette démarche. Il faut aussi se préparer en apprenant comment les êtres humains agissent et ce qui motive leurs actions. L'art de la persuasion est fondamental au processus consistant à aider une personne à se décider.

Pour amener des personnes à choisir Jésus, il faut les persuader à l'aimer et le servir. Aristote, ancien philosophe grec, enseigna qu'on peut persuader quelqu'un à agir à travers l'association de trois facteurs : ethos, pathos et logos. Ethos – qui a donné le mot « étique » – se rapporte au caractère de celui qui s'adresse à l'intéressé. Cela inclut votre présentation physique, vos gestes, la confiance que vous inspirez, etc. Pathos se rapporte à l'émotion, la passion, les sentiments et la confiance avec lesquels vous présentez le message. Logos reflète la logique, le raisonnement et les arguments qui étayent votre message. Ceux qui s'efforcent de gagner des âmes à Jésus doivent employer régulièrement ces trois éléments de persuasion.

Révision et discussion

- *Où trouve-t-on des exhortations à visiter des personnes en tête-à-tête dans la Bible et l'esprit de prophétie ?*
- *Citez au moins cinq choses que les croyants chrétiens peuvent faire pour réussir leurs visites d'évangélisation.*
- *Identifiez et différenciez les trois types de visites présentés dans ce chapitre.*
- *Mentionnez trois moyens par lesquels un membre d'église peut entamer une visite auprès d'un nouvel intéressé.*
- *Dans vos visites, à quel moment utilisez-vous une carte d'engagement à la place d'une charte d'alliance ?*
- *Expliquez l'importance des facteurs ethos, pathos et logos dans les visites d'évangélisation.*

